

必ず伝わる言語化とプレゼンテーションの技術

伝えたいことを相手に伝わるよう言語化し、それをプレゼンテーションのスキルで伝える事で、話したい事をただ言うだけのプレゼンから、相手の聞きたい事を、魅力的に話せるプレゼンに進化させる方法を持ち帰っていただきます。

概 要	伝わるプレゼンテーションに必要な伝わる言葉を見つける「言語化」のスキルと、それを相手に分かる言葉で説明できる「説明力」。最終的にそれら伝えるべき情報を、相手が魅力的に感じるように伝えるための、プレゼン力を磨きます。
対象者	会議や人前でのコミュニケーションやプレゼンに、苦手意識を持つ方。 「どう伝えたらいいんだろう?」と、話がまとまらない方
対象人数	4名～20名
手法	講義、アクティブ・ラーニング、グループ発表
所要時間	2時間

【プログラム例】

	プログラム	項目
60分	伝わる言葉を見つける 言語化のスキル	【ワーク】(Before) あなたの「お仕事」を、予備知識ゼロの私に紹介して下さい ～言いたい事が伝わらない理由を考える ・ 伝えるその前にすべき事 4 つの準備 ・ ビジネスの言語化5つのステップ 【ワーク】あなたの仕事の価値は何ですか？ ・ 「価値」「差別化」「信頼性」「行動」の言語化 ・ 社内にはびこる「未定義」な言葉 ・ 説明力を上げる「(TM)PREPの法則」
60分	自分の言葉でわかりやすく話す プレゼンテーション	・ 相手の心を掴んで100%話を聞いて貰う方法 ・ 説得力をもたせる秘策 ・ デメリットを伝える威力 ・ ビジネスプレゼンの鉄板法則 ・ プレゼンしながら相手の理解を確認する方法 【ワーク】(After) あなたの「お仕事」を、知識ゼロの就活中の学生に紹介してください